

台北市商業會〈105〉8月份中小商業服務計劃研討會

主 題：說故事銷售帶動業績長紅

日 期：105年8月18日(星期四) PM 1:30 ~4:30

主 題 大 綱：

1. 說故事行銷的好處與價值？如何操作才能創造客戶認同與訂單？
2. 故事要怎麼說才會「到位與入味」？如何從聽眾角度架構一個好故事？
3. 銷售與服務故事怎麼說？說故事的時機怎麼發生？如何創造？
4. 說商品故事常犯錯誤？如何以生活故事影響客戶與激勵他人？
5. 銷售流程中的說故事行銷「輔銷工具」如何製作與運用？
6. 自己的故事不多怎麼辦？如何借力使力善用身邊的資源與故事？

講 師：陳 日 新 講 師

講師簡介：經歷：

22歲，他是沿街推銷CD的工讀生，摔破股盤後竟勇奪「花旗銀行」總裁的訂單
32歲，他成為上櫃公司董事，參與打造坐娜「漂亮瑜珈」轟動亞洲的暢銷商品
38歲，他創辦說故事行銷學院，講座、課程、內訓、顧問方式啟動大眾故事力
現任：

說故事行銷學院 www.easyking.com.tw 創辦人 / 和田行銷公司執行長
內訓：賓士汽車 / 統一企業 / 台灣雅芳...等數百大企業
著作：熱情行銷俠的28個分享、感動激賞、愛與承諾

靠近善導寺站2號出口(青島東路靠近林森南路口)

上課地點： **台北市青島東路8號** (台北市非政府組織(NGO)會館)

費 用：免費(避免資源浪費，請報名時繳交伍佰元，於上課當天退費，屆時未出席者恕不退費，不便之處敬請原諒！)

報名方式：詳填報名表及匯款收據影本傳真至本會，名額有限(六十位)，請儘早報名；若有不便之處敬請見諒。

洽詢電話：2388-6366 # 22

聯絡人：林 杏 琳

傳 真：2388-6399

匯款帳號：國泰世華銀行(城東分行) 帳號：(013)222-03-500055-3

戶名：台北市商業會

指導單位：經濟部中小企業發展基金

主辦單位：台北市商業會

台北市商業會(105)中小商業服務計畫研習課程

     報 名 表    

公 司 名 稱	性 別	姓 名	課 程 日 期

公司地址：_____

電話：_____ 傳真：_____ 聯絡人：_____

E-mail：_____ 統一編號：_____