## 臺北市政府產業發展局

# 102 年度「臺北市綠色產業推動計畫」 申請、診斷、輔導服務簡介

#### 輔導對象與限制

工作項目	內容說明
資格規範	申請廠商需為依法登記於臺北市之公司、商號或工廠。主要為生
	產、設計或銷售消費性產品且有意願轉型為綠色企業之廠商。

#### 遴選作業內容說明

流程	內容及經費
	1.申請送件:廠商於規定申請時程內,郵寄申請資料至執行單位
申請及	處(郵寄地址請參閱後述送件地址資訊);相關申請準備文件
資格審	請參閱廠商準備資料欄。
核作業	2.資格審核:執行單位針對申請廠商提出之輔導申請表單進行資
<b>4</b> 次 (F <del></del>	格檢核,檢核內容包含:資料完整性、廠商需求與計畫配適程
	度等;經執行單位檢核通過後,即完成申請作業。
	1.診斷資格:由「綠色生產」、「綠色設計」、「綠色行銷」等
	各類別 2~3位專業領域審查委員,依據企業輔導申請表進行書
	面審核,推薦排序依照分類輔導案件比,「綠色生產」前5家(暫
	定)、「綠色設計」前22家(暫定)、「綠色行銷」前8家(暫定),
诊断化	共前 35 家廠商接受診斷,其餘廠商則依序編列為診斷後補名
診斷作	額。
<b>業</b>	審核條件: (1) 企業經營理念或商品(或服務)發展是否符合計
	畫主軸「綠色品質提升」(2)組織概況、規模及實績(3)商
	品(或服務)特色、品牌知名度及市場競爭潛力。
	2.診斷安排:依前述審核通過排序前 35 家申請廠商,媒合輔導顧
	問與廠商時間進行診斷安排。

流程	內容及經費
	3.專業顧問團隊(由 CPC 與外部專家共同組成)針對廠商現況,
	提供問題分析與改善建議,並於會後提供診斷紀錄予廠商參考。
	4.診斷項目:
	<ul><li>◆ <u>綠色生產</u>—經營規模(如,年產量、品項、相關認證或驗證)、</li></ul>
	行銷通路(如,自售、宅配、批發、價格)、環境評估(如,
	外部:光源、空氣流通量、溫溼度、潔淨度,內部:流程效率
	管理、能源效率管理、空間效率管理、安全衛生管理)、能源
	使用評估(如,電力、水源、天然氣、自然風)、資源運用評
	估(如,材料有效運用、回收資源運用、能源節約運用)。
	• 綠色設計—綠色材料研發或應用現況分析、產品銷售概況分析
	(如產品定位、目標市場及消費族群等)、綠色行銷策略、產
	品或包裝設計(含產品或舊包裝改善建議、庫存調查、新產品
	或包裝需求項目與設計主題等)、服務流程分析(如顧客與市
	場發展、研發與創新、資訊策略應用與管理、流程或過程管
	理)。
	● <u>綠色行銷</u> —產品銷售概況分析(如產品定位、目標市場及消費
	族群等)、行銷現況分析(如通路形式與規模、定價策略、上
	架成本及獲利等)、綠色行銷策略需求(行銷 4P 架構)、網
	路行銷現況與需求分析(如平台分析、社群行銷、上下架系統、
	金流系統)。
	5.案數/經費:35案/免費診斷。
	1.申請單位於診斷服務後,確認有必要及意願申請輔導者,由專
	業顧問團隊協助廠商於期限內提出輔導計畫書及申請輔導意願 書予執行單位做登錄。
	2.召開遴選會議,會議中由個案遴選委員 <b>審查書面資料</b> ,並安排
遴選會	2. 召開遊送曾職,曾職下田個亲遊送安貝 <u>番旦音曲貝杆</u> ,业安排 申請單位進行 <u>約 10 分鐘簡報</u> ,並由執行單位彙整各委員評分總
議	計排序,再由委員進行總合會議討論決議,遴選出受輔導案件。
	3. 遴選項目:
	(1)申請輔導單位能量及發展潛力評估(10%)
	(2)產品(或服務)商業價值評估(10%)
	(-/ 注叫(~\/\\/)/ 叫 不

流程	內容及經費									
	(3)輔導內容(50%)									
	(4) 廠商落實指標(含申請競賽或環保認證)與後續行銷規劃 (30%)									
	4.案婁	改:23 案。								
	為遊	<b>達免集中於單</b>	一類別,年度	通過輔導產業	分配原則					
	類	40 月 寸	綠色設計	綠色設計	14 4 1- NV	綜合				
	別	綠色生產	(材料、產品)	(包裝、流程)	綠色行銷	輔導				
	案	0 1 卒	2 4 安	0 11 安	<b>1 C 空</b>	00%				
	數	2~4 案	2~4 案	8~11 案	4~6 案	0-2 案				
	※ 若	有異議以遴	選會議決議為主	E,並須經主	辦單位同意	<u> </u>				
	遴選证	通過之廠商,	獲通知(以公	文通知)後於	5工作日	內,確認				
	回覆並參與「輔導概念整合課程暨簽約說明會」後進行簽約,合									
<b>簽</b> 約	約簽訂後始進行輔導。									
数が	※備註:請於簽約說明會後5工作日內完成簽約,未於期限內完									
	成簽約即視同自願放棄本設計輔導案之申請,其名額則依備取									
	序位之廠商遞補。									
	1.由專業顧問團隊以輔導訪視或設計溝通、提案與樣品確認等輔									
	導手法執行計畫書之輔導內容。									
	2.輔導項目:計畫書內容規劃內容。									
	3.經費:政府輔導經費+廠商配合款=總經費。									
	(1)	政府輔導經	費:							
輔導執	綠色生產每案上限7萬,不超過總經費70%。									
行	<u>.</u>	綠色設計(原	料、產品)每案	上限 18 萬, 2	下超過總經	達費 60%。				
	綠色設計(包裝、流程)每案上限 13.5 萬,不超過總經費 70%。									
	綠色行銷每案上限 10 萬,不超過總經費 70%。									
	<u>綜合輔導每案上限 25 萬,不超過總經費 50%。</u>									
	(2) 廠商配合款:依輔導類別占總經費 30%~50%以上。									
	(3)	樣品費用:	須占總經費 20	<u>)%以上。</u>						
結案	結案時提供輔導成果報告及樣品(至少1份)。									
<b>"</b> 日 不	※備:	註:受輔導局	<b>敬商輔導項目</b> 可	「依計畫書內名	容提交樣品	、模型或				

流程	內容及經費						
	輔導方法、過程與成效之報告書。						
	廠商應承諾於本輔導案執行完成後 6 個月內,落實相關輔導事						
後續配	項;並於本案完成後1年內配合計畫需求,進行後續效益追蹤調						
合	查事宜,並將輔導過程及成果提供臺北市政府產業發展局作為推						
	廣之用。						

※主辦單位擁有修正遴選辦法及時程之權利,並以計畫網站最新為公告為依據。 若有未盡適宜,主辦單位保留增刪本遴選機制之權利。

### 臺北市政府產業發展局 102 年度「臺北市綠色產業推動計畫」 輔導申請表

申請日期: 102	2年 月	E	1					申請絲	扁號	:	(由CPC填寫)
一、基本資	料(資料	務必言	羊填,以利	資格	審核)	)					
申請單位											(請填政府立案全名)
	綠色設計	-: 🗌	綠色材料码	开發[		色產品	品設計	□綠色	包裝	設計□服務浴	<b>允程設計</b> 。
	綠色生產	: 🗆	食材在地位	t	提高生	生產語	設備效	能□減	少材	料或能源使用	1
申請類別			回收與再注	告流:	程設言	<b>汁</b> 。					
(單選)	綠色行銷	j : □	網路行銷[	]綠	色通路	各上多	架□綠	色行銷	策略	擬定。	
	綜合性輔	導:	□綠色生產	産、	設計[	]綠[	色生產	、行銷		色設計、行銷	当
			□綠色生產	産、	設計	、行命	销				
負責人							聯	絡	人		
單位地址											
電 話					傳	真				聯絡人手機	
單位網址							聯絡	人 E-	mail		
統一編號				登	記資本	文額				員工人數	
主要商品											
(或服務)											
曾接受政府事安輔道	□無 □7	有,請	青敘								
專案輔導											

#### 二、申請診斷輔導項目如下:

- 綠色生產—經營規模(如,年產業、品項、相關認證或驗證)、行銷通路(如,自售、宅配、批發、價格)、環境評估(如,外部:光源、空氣流通量、溫溼度、潔淨度,內部:流程效率管理、能源效率管理、空間效率管理、安全衛生管理)、能源使用評估(如,電力、水源、天然氣、自然風)、資源運用評估(如,材料有效運用、回收資源運用、能源節約運用)。
- 綠色設計—綠色材料研發或應用現況分析、產品銷售概況分析(如產品定位、目標市場及消費族群等)、綠色行銷策略、產品或包裝設計(含產品或舊包裝改善建議、庫存調查、新產品或包裝需求項目與設計主題等)、服務流程分析(如顧客與市場發展、研發與創新、資訊策略應用與管理、流程或過程管理)。
- 綠色行銷—產品銷售概況分析(如產品定位、目標市場及消費族群等)、行銷現況分析(如通路形式與規模、定價策略、上架成本及獲利等)、綠色行銷策略需求(行銷4P架構)、網路行銷現況與需求分析(如平台分析、社群行銷、上下架系統、金流系統)。

	申請單位印章	負責人印章
三、公司概況	(本表資料內文僅供診斷參考,不作其	它用途。)
項目	現況(	此部份請敘述營運現況及提供相關數據)
	□上市 □上櫃 □關係企業領	集團:
	□展店數:	
	□得獎紀錄:	
組織背景		《章、碳足跡、外國各國環保認證、ISO、GSP、HACCP、
概況	CAS、GMP、產銷履歷	等)
	其他(請視實際狀況說明)	:
經營理念		
綠色環保		
導入及推廣		
狀況		
	1.商品(或服務)項目:	
商品(或服	2十月1 姓公口昭立口 (土田	D 74 \ \ \ \ \ \ .
務)項目及特	2. 巾场上就书品牌商品(以加	<b>设務)分析:</b>
色	3.商品(或服務)之市場競爭	· · 優勢分析:
	1 口牌式市提定位:	
	1. 品件以中场及位:	
	2.目標市場:□縣市:	
市場定位	□其他(請說明	
及外任(山田	3.主要銷售(或服務)對象	(請說明,如年齡層、性別或特定族群):
銷售(或服   務)對象	決策購買者	
- 4M / 刊 <b>介</b>		
	使用者(與上述相同可免填)	

銷售方式	<ul> <li>1.內銷方式:□網路訂購□宅配□經銷代理通路□連鎖加盟□批發□零售□賣場□其他(請說明):</li> <li>2.外銷方式:□網路訂購 □經銷代理通路 □連鎖加盟□OEM □ODM □OBM □其他(請說明):</li> </ul>
商品通路與陳列方式	
*年營業額、 數量 <u>(必填)</u>	1.前1年營業額: 2.各項商品銷售數量(請提供相關數據):
四、輔導需求	及預期目標
項目	內容(請依序說明需求內容或期望未來發展構想)
需求項目 ( <u>必填,診斷</u> 資格推薦指 標重點)	<ul> <li>1.需求目的:□符合市場規範□降低成本□提高銷售量□開拓新市場(依急迫性需求填寫序位編號 1、2、3、4)</li> <li>2.輔導內容(或問題解決)需求概述:□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□</li></ul>
申請診斷/輔導 原因? 希望達到之效益	1.申請診斷/輔導原因: 2.希望診斷/輔導後達到之效益: