

台北市商業會〈102〉5月份中小商業服務計劃研討會

主 題：超級業務行銷戰力特訓

日 期：102年5月8日（星期三） PM 1：30 ~4：30

主題大綱：
1.業務銷售的基本概念
2.掌握專業知識的重要性
3.發掘客戶—客戶資料建立與檔案尋找
4.直接開拓客戶的教戰秘訣
5.魅力無法擋的銷售話術
6.客戶異議的處理
7.處理客戶異議時的關鍵語
8.交易成功締結
9.客戶服務

講 師：吳 美 玲 講師

講師簡介：現任：悟心國際顧問有限公司總經理、阿梵達工作坊 國際授課領袖
中華民國習慣領域學會常務監事、經濟部中小企業榮譽指導員
學、經歷：美國 DR.HARRY PALMER 阿梵達、AVATAR master Courses 授證
2001 AVATAR 智者工作坊授證、馬修史維催眠師授證班第一期
政治大學企業經理人班 124 期、
台北縣女企業家聯誼會創會會員、
台北縣企業經營聯誼會創會會員

靠近善導寺站2號出口（青島東路靠近林森南路口）

上課地點： 台北市青島東路8號（台北市非政府組織（NGO）會館）

費 用：免費（避免資源浪費，請報名時繳交伍佰元，於上課當天退費，屆時未出席者恕不退費，不便之處敬請原諒！）

報名方式：詳填報名表及匯款收據影本傳真至本會，名額有限（六十位），請儘早報名；若有不便之處敬請見諒。

洽詢電話：2388-6366 # 22

聯絡人：林 杏 琳

傳 真：2388-6399

匯款帳號：國泰世華銀行（城東分行） 帳號：(013) 222-03-500055-3

戶名：台北市商業會

指導單位：經濟部中小企業發展基金

主辦單位：台北市商業會

台北市商業會（102）中小商業服務計畫研習課程

📖📖📖📖📖 報 名 表 📖📖📖📖📖

公 司 名 稱	性 別	姓 名	課 程 日 期

公司地址：_____

電話：_____ 傳真：_____ 聯絡人：_____

E-mail：_____ 統一編號：_____