

台北市商業會〈101〉4月份中小商業服務計劃研討會

主 題：做個職場上最『夯』的工作達人

日 期：101 年 4 月 13 日（星期五）PM 1：30 ~4：30

主題大綱：

1. 圓融的人際關係	2. 基本心理動力學
3. 如何悠游於情緒之海	4. 化壓力為創造力
5. 自我改變的能力	6. 自我愉悅的能力
7. 快樂地工作，工作得快樂	

講 師：曾 永 鴻 講師

講師簡介：學歷：國立中山大學物理研究所、輔仁大學宗教研究所入學資格
經歷：1. 婦女成長團體，情緒成長團體，身心靈成長團體帶領人
2. 表達藝術，溝通技巧，親密關係，親子互動，壓力釋放課程講師
3. 企業教育訓練講師 4. 教育電台、漢聲電台 節目單元主講人
現任：中華新時代協會心靈輔導師及成長團體帶領人、專業講師、成長團體帶領人系列課程規劃與帶領、企業教育訓練、讀書會導讀、個別心靈對話指導師

靠近善導寺站 2 號出口（青島東路靠近林森南路口）

上課地點：台北市青島東路 8 號（台北市非政府組織（NGO）會館）

費 用：免費（避免資源浪費，請報名時繳交伍佰元，於上課當天退費，屆時未出席者恕不退費，不便之處敬請原諒！）

報名方式：詳填報名表及匯款收據影本傳真至本會，名額有限（六十位），請儘早報名；若有不便之處敬請見諒。

洽詢電話：2388-6366 # 24

聯絡人：林 杏 琳

傳 真：2388-6399

匯款帳號：國泰世華銀行（城東分行） 帳號：(013)222-03-500055-3

戶名：台北市商業會

指導單位：經濟部中小企業發展基金

主辦單位：台北市商業會

台北市商業會（101）中小商業服務計畫研習課程



報 名 表



公	司	名	稱	性	別	姓	名	課 程 日 期

公司地址：_____

電話：_____ 傳真：_____ 聯絡人：_____

E-mail：_____ 統一編號：_____

台北市商業會〈101〉4月份中小商業服務計劃研討會



主 題：要暢銷先懂行銷~戀愛行銷學

日 期：101 年 4 月 27 日（星期五）PM 1：30 ~4：30

主題大綱：1. 要商品暢銷先認識行銷 2. 行銷在企業組織中扮演的角色
3. 行銷就像談戀愛—輕鬆認識行銷 4. 戀愛行銷學(I LOVE U) 5. 結語
深入淺出地以『談戀愛』介紹行銷的重要觀念，讓學員們能在輕鬆愉快的學習環境中，學到一套受用無窮的「行銷武功秘笈」
幫助行銷企劃人員更清楚地領略行銷的精髓，讓非行銷部門的人員輕鬆瞭解行銷，並具備行銷企劃的基本能力

講 師：侯 文 治 **講 師**
講 師 簡 介：

學歷：(美)密西根州立大學媒體管理所碩士畢業、輔仁大學大眾傳播學系
經歷：東森媒體集團總管理處策略規劃部經理、東森電視台企劃中心經理
東森媒體科技企劃中心副理、緯來電視網總經理室主任、
資策會科學展示中心專案經理
現職：凌群策略整合公司行銷顧問、凱洋聯合行銷公司企管行銷顧問、
全方位市場調查公司企管行銷顧問、台灣菸酒公司行銷專題講座講師

靠近善導寺站 2 號出口（青島東路靠近林森南路口）

上課地點：台北市青島東路 8 號（台北市非政府組織（NGO）會館）

費 用：免費（避免資源浪費，請報名時繳交伍佰元，於上課當天退費，屆時未出席者恕不退費，不便之處敬請原諒！）

報名方式：詳填報名表及匯款收據影本傳真至本會，名額有限（六十位），請儘早報名；若有不便之處敬請見諒。

洽詢電話：2388-6366 # 24

聯絡人：林 杏 琳

傳 真：2388-6399

匯款帳號：國泰世華銀行（城東分行） 帳號：(013)222-03-500055-3

戶名：台北市商業會

指導單位：經濟部中小企業發展基金

主辦單位：台北市商業會

台北市商業會（101）中小商業服務計畫研習課程



報 名 表



公	司	名	稱	性	別	姓	名	課 程 日 期

公司地址：_____

電話：_____ **傳真：**_____ **聯絡人：**_____

E-mail：_____ **統一編號：**_____